

Iluminando el camino de la transformación de la cadena de suministro con GAINS



Distribuidora de material y equipo eléctrico

Con casi tres décadas de experiencia en el mercado, una importante Distribuidora de material y equipo eléctrico ha establecido su posición como uno de los principales referentes en la industria mexicana. Reconocida por su dedicación a la distribución de productos de las marcas más prestigiosas a nivel nacional e internacional, esta empresa se ha ganado la confianza de sus clientes gracias a su compromiso con la calidad y la excelencia en el servicio.



Red de distribución

+25

Sucursales

30k

SKUs

Abarca un **Centro de Distribución central** y una red de **+25 sucursales** estratégicamente ubicadas en todo el país. Esta extensa presencia geográfica permite a la empresa ofrecer un servicio ágil y eficiente, llegando a clientes en todas las regiones de México. Con un catálogo que supera los **30,000 SKUs**, la empresa se enorgullece de poder satisfacer una amplia variedad de necesidades en el sector eléctrico.

Sistemas clave para la gestión de sus operaciones:

Enterprise Resource Planning:

Intelisis se rige como el pilar fundamental en la gestión empresarial de la Distribuidora.

WMS de Blue Yonder:

Desempeña un papel crucial en la optimización de la gestión logística de la empresa.

GAINS: El aliado en la planificación, distribución y abastecimiento

La empresa Distribuidora de material y equipo eléctrico se enfrentaba a desafíos significativos, incluyendo la necesidad de ser la primera opción en el mercado, soportar proyecciones de crecimiento agresivo y reducir errores en las entregas.

Con el objetivo de abordar estos retos de manera efectiva, la empresa decidió buscar una solución tecnológica que le permitiera automatizar y optimizar sus procesos logísticos.

GAINS proporciona una solución integral que abarca demand planning y la optimización de inventarios, asegurando que la empresa pueda anticipar y responder de manera efectiva a las fluctuaciones del mercado.

El poder transformador detrás de la eficiencia



Maximización del servicio en los puntos de venta, garantizando una experiencia superior para los clientes.



Reducción del inventario sin sacrificar el nivel de servicio, lo que ha llevado a una gestión más eficiente de los recursos financieros.



Profesionalización de la cadena de suministro con una mayor coordinación y control en todas las etapas del proceso.



Reducción del trabajo manual, lo que ha liberado tiempo para que el personal se enfoque en análisis estratégicos y actividades de valor agregado.

La voz del éxito: Clientes que hablan sobre GAINS

“Con GAINS, hemos logrado profesionalizar nuestra cadena de suministro y reducir nuestro inventario sin sacrificar los niveles de servicio.”

Director de Operaciones